Intersig VIG është një nga kompanitë lider në fushën e Sigurimeve, e themeluar në vitin 2001 nga aksionerë vendas, e licencuar për ofrimin e shërbimeve të sigurimeve jo-jetë në Republikën e Shqipërisë. Duke filluar nga viti 2011, Intersig është anëtar i grupit të njohur Austriak - Vienna Insurance Group (VIG). VIG është një grup kompanish, pionier i inovacionit në industrinë e sigurimeve, që operon në 25 vende të Evropës Qendrore dhe Lindore.

Intersig VIG, ju ofron një karriere shpërblyese dhe krijon mundësinë ti jepni formë rrugës së zhvillimit tuaj profesional duke u bërë pjesë e një stafi të dedikuar prej më shumë se 300 punonjësish.

**Pozicion Vakant Pune –Menaxher/e e Produktit të Përgjegjësisë & Garancisë**

**Afati: 18 Qershor 2018**

**Roli dhe Përgjegjësitë**

Menaxher/e e produktit të Përgjegjësisë & Garancisë:

1. Harton strategjitë e shitjes së produkteve të sigurimit të Përgjegjësisë dhe/ose Garancisë;
2. Analizon tregun e sigurimeve dhe ndërmerr masat e duhura për të krijuar dhe ruajtur avantazh konkurrues të Shoqërisë në treg në lidhje me produktin;
3. Organizon, udhëheq dhe kontrollon procesin e shitjes në të gjitha degët/rrjetin e shitjes së Shoqërisë;
4. Kujdeset për cilësinë e procesit të marrjes në sigurim dhe për zbatimin e rregullave të kompanisë dhe atyre rregullatorë nga rrjeti i shitjes;
5. Kujdeset në mënyrë aktive për zhvillimin e vazhdueshëm të produktit të Përgjegjësisë dhe/ose Garancisë, duke propozuar rishikim, rregulla dhe procedura të ndryshme mbi menaxhimin e produktit, marketimin e tij në treg etj;
6. Krijon dhe mban lidhje të vazhdueshme me operatorët kryesorë të shitjes së produkteve të sigurimit si bankat, konçensionarët, korporatat, institucionet, etj;
7. Mban kontakte të vazhdueshme me degët për nxitjen e shitjes së produktit të Përgjegjësisë dhe/ose Garancisë në të gjithë territorin e vendit dhe i asiston ato në proceset përkatëse të marrjes në sigurim.

**Kandidati i suksesshëm duhet të plotësojë kriteret e mëposhtme:**

* Diplomë universitare, e parapëlqyer në Menaxhim, Marketing, Financë ose Juridik;
* Eksperiencë 3-4 vjeçare pune në shitje, preferohet në industrinë e Telekomunikacionit, Sektorin Bankar, Sektorin e Shit-Blerjes së Pasurive të Paluajtshme (Real Estate), etj;
* Aftësi shumë të mira menaxhuese dhe lidershipi;
* Aftësi shumë të mira komunikuese dhe bindëse;
* Aftësi shumë të mira negociuese për të mbyllur procesin e shitjes;
* I/E orientuar drejt objektivave të shitjes;
* Aftësi të menduarit dhe vepruari në mënyrë strategjike;
* Njohës i mire i strategjive të marketingut;
* Vendosmëri dhe motivim i lartë për tu përballur me sfidat në tregun e shitjes;
* Njohuri e mirë e gjuhës angleze është e detyrueshme. Zotërimi i gjuhëve të tjera të huaja përbën avantazh;
* Gatishmëri dhe disponibilitet për të udhëtuar brenda dhe jashtë vendit për qëllime pune.

Lutemi të dërgoni aplikimin tuaj brenda datës **18 Qershor 2018** ne adresen e emailit **[irisa.simo@intersig.al](mailto:irisa.simo@intersig.al)**

**Vetëm kandidatët e përzgjedhur nga faza e shqyrtimit të CV-ve do të njoftohen për fazën e intervistës.**